

Informații personale

Nume: CHIȘ IOAN-TĂNASE
Domiciliu:

Telefon:
e-mail:

Data nașterii:
Permis de conducere:

Stare civilă :



Experiență

- **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Funcția ocupată:**
 - **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Funcția ocupată:**
 - **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Ocupația și funcția ocupată:**
 - **Activități principale și responsabilități:**
 - **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Funcția ocupată:**
 - **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Ocupația și funcția ocupată:**
 - **Data:**
 - **Numele și adresa angajatorului:**
 - **Sectorul de activitate:**
 - **Ocupația și funcția ocupată:**
- 01.09.2019 - prezent
 - **E.ON Energie România S.A.**, Regiunea Nord, Str. Decebal nr.93-95, Cluj-Napoca
 - **Furnizare Energie Electrică și Gaze Naturale / Vânzare Soluții de Eficiență Energetică**
 - Senior Manager Clienți Companii Mari
 - 01.11.2013 – 09.2019
 - **E.ON Energie România S.A.**, Regiunea Nord, Str. Decebal nr.93-95, Cluj-Napoca
 - **Furnizare Energie Electrică și Gaze Naturale / Vânzare Soluții de Eficiență Energetică**
 - Manager Clienți Cheie
 - 01.04.2013 – 31.10.2013
 - **E.ON Energie România S.A.**, Regiunea Nord, Str. Decebal nr.93-95, Cluj-Napoca
 - **Furnizare Energie Electrică și Gaze Naturale**
 - Șef Serviciu Vânzări Clienți Business - *interimar*
 - Suport managerial pentru funcționarea în condiții de eficiență maximă a departamentului;
 - Gestiunea interfețelor;
 - Monitorizare / control / organizare activități;
 - Prognoză / monitorizare / analiză buget;
 - Respectarea / îndeplinirea KPI-urilor;
 - Responsabil documentație audit.
 - 01.04.2012 – 30.09.2017 / 01.10.2017 - prezent
 - Arhiepiscopia Vadului, Feleacului și Clujului prin Protopopiatul Cluj I, Str. Bisericii Ortodoxe nr. 10, Cluj Napoca
 - **Parohia Ortodoxă Jucu Gară / Parohia Ortodoxă Sfântul Proroc Daniel**
 - Preot Paroh
 - 01.01.2011 – 31.10.2013
 - **E.ON Energie România S.A.**, Regiunea Nord, Str. Decebal nr.93-95, Cluj-Napoca
 - **Furnizare Energie Electrică și Gaze Naturale**
 - Agent Vânzări Clienți Business
 - 07.04.2008 – 31.12.2010

- *Data:*
 - *Numele și adresa angajatorului:*
 - *Sectorul de activitate:*
 - *Ocupația și funcția ocupată:*
 - *Activități principale și responsabilități:*
- **E.ON Gaz România SA**, Regiunea Nord, Str. Decebal nr.93-95, Cluj-Napoca, www.eon-gaz-romania.ro
 - **Furnizare Gaze Naturale**
 - Agent Vânzări Business Market
 - Asistența clienților din segmentul Business conform portofoliului alocat
 - Reprezentant al lor în relația cu operatorul de distribuție
 - Încheierea contractelor de furnizare
 - Recuperarea creanțelor și întocmirea dosarelor pentru acționarea în instanță
 - Soluționarea solicitărilor legate de activitatea de furnizare
 - Preluarea/ urmărirea documentației pentru extinderi de conducte, bransamente, modificări de natură tehnică și administrativă
 - 01.10.2006 – 21.05.2007
- Data:*
- *Numele și adresa angajatorului:*
 - *Sectorul de activitate:*
 - *Ocupația și funcția*
 - *Activități principale și responsabilități:*
- **MDC Company SRL**, str. Olteniei, nr.10, Cluj-Napoca, www.mdccompany.ro
 - Vânzări consumabile industriale
 - **Reprezentant vânzări**
 - Studiu de piață (identificarea posibililor clienți, identificarea concurenței)
 - Abordarea / dezvoltarea relației cu clienții (zone: Târgu Mureș, Baia Mare, Alba Iulia, Sebeș, Hațeg, Blaj, Zalău)
 - Negociere prețuri, termene de livrare a mărfii, termene și modalități de plată, monitorizarea comenzilor
- *Performanțe:*
 - *Motivul plecării:*
 - *Altele:*
- Dezvoltarea relației cu:
 - noi clienți (Kronoșpan Sebeș, Energomur Tg Mureș, Bere Mureș etc)
 - noi furnizori (Sc Danger Srl Brașov – echipamente de lucru) www.danger.ro
 - Mai – August 2007 Muncă în **SUA** (amenajări interioare) www.professionalartworks.com
 - vara 2004 și vara 2005 muncă în **SUA** prin programul J1 (amenajări interioare) www.professionalartworks.com

Educație

- *Data :*
 - *Numele și tipul organizației :*
 - *Specializare:*
- 2014 - prezent
 Doctorand la Facultatea de Teologie Ortodoxă din Cluj Napoca, Universitatea Babeș-Bolyai
Teologie morală și spiritualitate ortodoxă – Coordonator Prof. Univ. Dr. I.P.S. Mitropolit Andrei Andreicuț
- *Data :*
 - *Numele și tipul organizației :*
 - *Specializare:*
- 2008 - iunie 2009
Masterat “Strategii și politici de marketing și management în unitățile economice” Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj-Napoca
 Marketing și management
- *Data :*
 - *Numele și tipul organizației :*
 - *Specializare:*
- 2006 – februarie 2008
Masterat “Consiliere psihologică” Universitatea 1 Decembrie 1918, Alba Iulia
 Facultatea de Teologie Ortodoxă
 Consiliere psihologică și pastorală
- *Data :*
 - *Numele și tipul organizației :*
 - *Specializare:*
 - *Domenii studiate:*
- 2002 – 2006
Facultatea de Studii Europene, frecvența ZI, Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj-Napoca www.ubbcluj.ro
 Relații Internaționale și Studii Europene, medie licență 9,81
 Comunicare, economie, marketing, drept, filosofie, istorie, politică

• *Data :* 2002 - 2006
• *Numele și tipul organizației :* **Facultatea de Teologie Ortodoxă**, frecvența la ZI, Universitatea 1 Decembrie 1918, Alba Iulia
www.uab.ro
• *Specializare:* Teologie ortodoxă didactică pastorală, medie licență 9,90

• *Data :* 1997 – 2002
• *Numele și tipul organizației:* **Seminarul Teologic Liceal “Mitropolit Simion Ștefan”** Alba Iulia

• *Data :* 2002-2004 / 2006-2008 / 2008-2010 (Business English) Certificat de competență lingvistică (Limba Engleză)
• *Numele și tipul organizației :* **Centrul Lingua**, Universitatea Babeș-Bolyai, Cluj Napoca

• *Cursuri / Workshop-uri* **Global B2B Solutions Academy**, 2018 (E.ON Essen, Elvis Etim)
Comunicare în vânzări și managementul timpului, (Inspires, Dorin Dancu)
Pro-Payback Selling, (Qualians)
Persuasiune în vânzări, 15-16 noiembrie 2016 (Qualians)
Tehnici de vânzare consultativă, februarie - mai 2014 (Euritma, Marian Radu)
Vânzare consultativă, decembrie 2013 (Euritma, Marian Radu)
Explorează oportunitățile noii piețe libere din energie, 16 aprilie 2013 (Euritma, Marian Radu)
Abilități profesionale în negocierile strategice, 2-4 mai 2011 (CBC România, Petre Nicolae)
Managementul banilor – modul 1, 03 noiembrie 2010 (Burcash, Eusebiu Burcaș)
Strategii, tehnici și tactici avansate de vânzări și negociere, 12-13 august 2010 (CBC România, Cristian Mocanu)
Instrumente pentru munca în echipă, 16-18 februarie 2009 (Best Consulting, Cristian Popescu)
Managementul Conflictelor, 20 noiembrie 2008 (Pro Business Consulting, Cristina Strejac)
Negociere în afaceri, 26-28 mai 2008 (CBC România, Sorin Radu)

Abilități personale și competențe

Limbi străine

Engleză:
Citit : Foarte bine
Scris: Foarte bine
Vorbit: Foarte bine

Activități extraprofesionale

- *Realizări:*
 - Proprietarul aplicației pentru telefoane mobile inteligente: **Rugăciune**, publicată în iunie/august 2014 - Google Play/AppStore
 - Acțiuni de voluntariat organizate de E.On Romania, cum ar fi Ritto 2009 (Concurs internațional de tenis de masă pentru persoane cu dizabilități) și One E.ON 2009 (Program educațional în școli și grădinițe)
 - 2006 - Traducere carte din limba engleză, “Cum am devenit Ortodox”, autor Peter Gillquist, publicată la Editura Reîntregirea, 2006 / 2016, Alba Iulia
 - 23 martie 2007 - Interviu cu Prof. Univ. Dr. Ovidiu Pecican pe tema “Biserică și Societate”
 - Proprietarul aplicației pentru telefoane mobile inteligente: **Între Timp – Știri pentru Informare și Sens**, publicată în iulie 2020 - Google Play/AppStore
 - **Emisiuni** la Radio Renașterea și NCN Cluj

- *Caracteristici tehnice:* Abilități de operare PC:
 - SAP IS-U
 - Microsoft Office (Word, Excel, Outlook, Power Point)
 - CRM
 - Internet Explorer
- *Calități:* Comunicativ, spirit de echipă, bun organizator, meticulos, ambițios, inventiv, dinamic, punctual.
- *Hobby-uri / Curiozități:* Călătoriile, cărțile, muzica, arcășia.